



# PSP OIL & GAS INNOVATIONS

## PLAN D'AFFAIRES

Innover pour l'avenir de l'industrie pétrolière

OCTOBRE 2024

# Introduction

L'industrie pétrolière connaît une transformation majeure avec l'augmentation des investissements et les efforts de l'État pour promouvoir la production locale. PSP Oil & Gas Innovations a été fondée pour répondre à ce besoin en offrant des solutions chimiques de haute qualité, produites localement, afin de réduire la dépendance aux importations. Grâce à notre expertise et à des technologies avancées, nous visons à devenir un acteur clé du secteur pétrolier tout en soutenant le développement économique local.



# À propos de nous



PSP Oil & Gas Innovations est une entreprise algérienne spécialisée dans la fabrication de produits chimiques pour le secteur pétrolier, avec un accent particulier sur les fluides de forage et les additifs. Notre objectif est de réduire la dépendance de l'Algérie aux importations en couvrant 50 % des besoins national dans la première phase du projet. À long terme, nous visons à devenir un leader sur les marchés africain et MENA en exportant nos produits chimiques innovants et à haute performance.

## Objectifs et Vision



# Production

L'entreprise se concentre principalement sur la production de : Matériaux de pondération, Additifs de contrôle des fluides, Polymères de forage, Viscosifiants pour forages pétroliers, Émulsifiants, Matériaux de contrôle de la perte de circulation, Produits chimiques commerciaux, Agents anti-mousse, Détergents de forage.

## Matériaux de pondération

Ces substances sont ajoutées aux fluides de forage pour augmenter la densité du fluide, permettant de contrôler la pression dans le puits de forage.

## Polymères de forage

Ces polymères sont utilisés pour améliorer les propriétés de viscosité et de stabilité des fluides de forage.

## Additifs de contrôle des fluides

Ces produits aident à contrôler les propriétés des fluides de forage, tels que la viscosité et la densité.

## Viscosifiants pour forages pétroliers

Ces produits aident à maintenir la viscosité du fluide de forage, ce qui est essentiel pour le transport des cuttings et la stabilité du trou de forage.

# Mission

Produire localement des solutions chimiques pour l'industrie pétrolière en assurant une qualité supérieure à moindre coût, avec un impact environnemental réduit. Soutenir l'innovation à travers des partenariats avec des centres de recherche nationaux et internationaux pour développer des alternatives aux produits chimiques importés.



## Qualité supérieure à moindre coût

PSP Oil Gaz Innovations s'engage à fournir des produits de haute qualité à des prix compétitifs.



## Impact environnemental réduit

L'entreprise s'engage à minimiser l'impact environnemental de ses opérations et à développer des solutions durables.



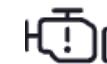
## Soutenir l'innovation

PSP Oil Gaz Innovations collabore avec des centres de recherche pour développer des produits innovants et des solutions alternatives.

# Analyse SWOT



- Produits innovants adaptés aux besoins locaux.
- Équipe de direction expérimentée avec un solide réseau dans l'industrie.
- Maitrise les coûts de production par la fabrication locale.
- Proximité géographique par rapport aux marchés clients en Algérie et en Afrique du Nord.
- Nos laboratoires de recherche pour développer des produits innovants.
- Avantages offerts par l'état pour l'industrie, l'innovation et les startups notamment dans le secteur de l'énergie renouvelable et propre.



## Faiblesses

- Faible reconnaissance de marque en tant que nouvelle entreprise.
- Dépendance initiale aux matières premières importées.



## Opportunités

- Croissance de la demande pour des solutions chimiques durables (10% de croissance annuelle prévue).
- Expansion possible sur les marchés africains et MENA.
- Politiques gouvernementales favorisant la production locale et la réduction des importations.
- Les problèmes géopolitiques qui vont nous libérer les marchés et qui nous poussent à l'autonomie économique.



## Menaces

- Volatilité des prix des matières premières pouvant varier jusqu'à 15% par an.
- Concurrence accrue des nouveaux entrants.

# Analyse du Marché

## Opportunités du marché

Plus de 95 % des produits chimiques utilisés dans l'industrie pétrolière en Algérie sont importés. Il existe une opportunité majeure pour la production locale de remplacer ces importations.

L'investissement croissant de Sonatrach et d'autres entreprises du secteur énergétique, combiné à la demande mondiale croissante d'énergie, constitue un marché potentiel important pour PSP Oil & Gas Innovations.

## Clients potentiels

Les entreprises de forage en Algérie et dans la région MENA, telles que ADFSP, ENSP, AVA, EMEC, AESP, ainsi que des multinationales comme Halliburton et Schlumberger.

## Taille du marché

Le marché des produits chimiques pour le forage en Algérie est estimé à plus de 300 millions de dollars par an, avec une demande continue en raison des investissements dans l'exploration pétrolière et les forages en profondeur.



# Analyse Concurrentielle

## 1 Compétiteurs principaux

Les principaux concurrents sont des producteurs étrangers basés en Inde et en Chine et des fournisseurs en Europe Tunisie comme : GLOBAL DRILING FLUIDS, PETROCHEM ,SOFAP LAD TRADE , ESNAD, ECS .

Cependant, la production locale offre des avantages en termes de coûts, de logistique et de rapidité d'approvisionnement.

## 2 Avantages concurrentiels de PSP

- Réduction des coûts de production par la fabrication locale.
- Proximité géographique par rapport aux marchés clients en Algérie et en Afrique du Nord.
- Politiques gouvernementales favorisant la production locale et la réduction des importations.
- Partenariats de recherche pour développer des produits innovants.

# Plan Marketing et Stratégie Commerciale

Stratégie de vente : Ventes directes aux entreprises de forage locales et internationales, Participation à des salons spécialisés et conférences sur l'industrie pétrolière pour augmenter la visibilité de la marque, Collaboration avec des distributeurs locaux pour élargir la portée des produits. Canaux de distribution : Vente directe aux grandes entreprises pétrolières (Sonatrach, ENSP, Halliburton), Développement de partenariats stratégiques avec des entreprises locales de forage pour offrir des solutions sur mesure.

## Avantage compétitif

Production locale à moindre coût par rapport aux produits importés, Délai de livraison réduit et frais logistiques limités grâce à la proximité géographique, Qualité supérieure et innovation continue grâce aux partenariats de R&D.

## Stratégie de vente

Ventes directes aux entreprises de forage locales et internationales, Participation à des salons spécialisés et conférences sur l'industrie pétrolière pour augmenter la visibilité de la marque, Collaboration avec des distributeurs locaux pour élargir la portée des produits.

## Canaux de distribution

Vente directe aux grandes entreprises pétrolières (Sonatrach, ENSP, Halliburton), Développement de partenariats stratégiques avec des entreprises locales de forage pour offrir des solutions sur mesure.

# Plan Opérationnel

1

## Traitement des matières premières

Les matières premières, locales ou importées, sont traitées chimiquement et physiquement.

2

## Mélange des ingrédients

Les produits sont préparés en suivant des formules spécifiques selon les normes de l'industrie.

3

## Traitement final

Les produits semi-finis sont séchés et conditionnés avant d'être finalisés par l'ajout d'additifs.

4

## Contrôle qualité

Chaque lot est testé dans notre laboratoire interne ainsi que dans des laboratoires partenaires pour garantir la conformité aux standards internationaux.



# Logistique



1

## Approvisionnement

PSP s'efforce de développer des alternatives locales pour réduire sa dépendance aux importations et soutenir l'économie locale.



2

## Distribution

Les produits finis sont livrés directement aux clients à l'aide de notre flotte ou de prestataires logistiques externes, garantissant une livraison efficace et fiable.



# Produits et Services

## 1 Solutions de forage avancées

Formulations pour améliorer l'efficacité du forage.

## 2 Additifs pour fluides de forage

Amélioration de la viscosité et de la stabilité.

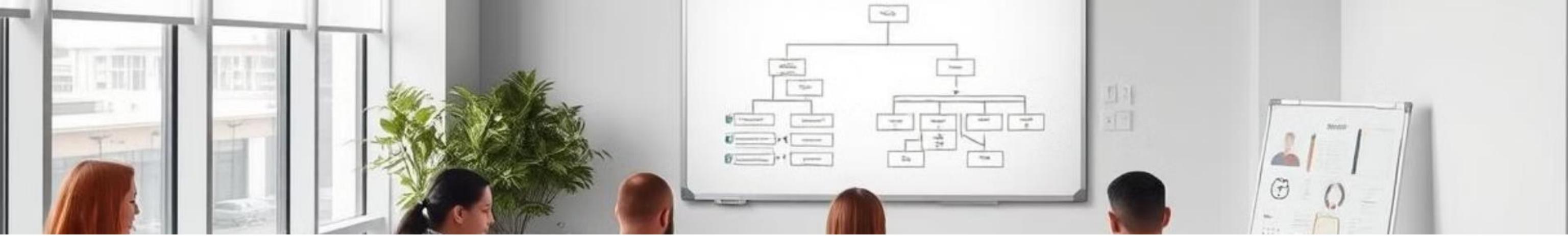
## 3 Solutions écologiques pour le nettoyage

Produits de nettoyage non toxiques.



# Produits

Catégorie	Produits
Additifs de contrôle des fluides	<ul style="list-style-type: none"> <li>- CMC LV (Carboxy Methyl Cellulose LV)</li> <li>- PAC LV (Poly Anionic Cellulose LV)</li> <li>- Amidon modifié / Amidon prégelatinisé</li> </ul>
Matériaux de pondération	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Barite</li> <li>- Éclats de marbre</li> <li>- Calcium bromide</li> </ul>
Polymères de forage	<ul style="list-style-type: none"> <li>- PHPA (Polyacrylamide partiellement hydrolysé) solide et liquide</li> <li>- Gomme xanthane</li> </ul>
Viscosifiants de forage	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Bentonite (API)</li> <li>- CMC HV, CMC LV</li> <li>- PAC R, PAC LV</li> </ul>
Émulsifiants	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Émulsifiants primaires</li> <li>- Émulsifiants secondaires</li> </ul>
Matériaux de contrôle des pertes de circulation	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Mica fin, moyen et grossier</li> <li>- Coquille de noix (Nut Plug)</li> <li>- Matériaux fibreux cellulosiques</li> <li>- Poudre de graphite</li> <li>- Flocons de carbonate de calcium</li> </ul>
Produits chimiques commerciaux	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Chlorure de potassium (KCl)</li> <li>- Chlorure de calcium</li> </ul>
Agents anti-mousse	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Anti-mousse à base d'alcool</li> <li>- Anti-mousse à base de silicium</li> </ul>
Détergents de forage	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Détergent de forage</li> <li>- Nettoyant pour installation de forage</li> </ul>



# Gestion et Organisation

Profil	Nom	Fonction	Expérience
Direction Générale	Derbal Rabah	Directeur Général	15 ans dans l'industrie pétrolière, gestion de projets de grande envergure
Direction de Production	Ben Aiache Farid	Directeur de Production	Expert en ingénierie chimique avec 10 ans d'expérience dans la production de fluides
Direction Logistique et Approvisionnement	Boumassehal Massaoud	Directeur Logistique et Approvisionnement	Spécialiste en logistique, gestion de la chaîne d'approvisionnement pendant 8 ans

# Effectif Total: Un Atout Stratégique



## Expertise Complémentaire

PSP Oil Gaz Innovations s'appuie sur un effectif total de 70 employés, regroupant une expertise complémentaire dans les domaines de l'ingénierie chimique, de la logistique et des opérations. Cette combinaison d'expertises garantit une synergie optimale et une performance accrue.



## Formation et Développement

PSP s'engage dans un programme de formation continu pour ses employés, leur permettant de rester à la pointe des dernières innovations et technologies. L'entreprise investit dans le développement des compétences de ses équipes pour garantir leur évolution professionnelle et le maintien de leur excellence opérationnelle.



## Talent et Compétences

PSP Oil Gaz Innovations est fière de son équipe composée de 15 cadres expérimentés, 25 techniciens qualifiés et 40 ouvriers compétents. Cette composition garantit un équilibre optimal entre expertise, expérience et compétences opérationnelles, permettant à PSP de répondre efficacement aux besoins de ses clients.



# Les Équipements : Machines et Technologies

## 1 Ligne de Production Automatisée

Coût : \$600,000, Capacité : 500 tonnes de produits chimiques par an

## 2 Laboratoire de Recherche et Développement

Coût : \$100,000, Équipements pour tests de qualité et développement de nouveaux produits

## 3 Systèmes de Contrôle de Qualité

Coût : \$50,000, Technologies pour la conformité aux normes internationales

# Analyse des Coûts et Répartition Budgétaire

Poste	Montant (USD)
Infrastructures et Installations	\$400,000
Équipements et Machines	\$600,000
Matières Premières	\$150,000
Main-d'œuvre et Salaires	\$100,000
Marketing et Commercialisation	\$80,000
Recherche et Développement	\$120,000
Logistique et Distribution	\$50,000
Autres Dépenses Opérationnelles	\$50,000
**Total**	**\$2,000,000**

# Prévisions Financières à 5 Ans



Année	Revenus (USD)	Coût des Ventes (USD)	Bénéfice Brut (USD)
1	\$1,000,000	\$600,000	\$400,000
2	\$2,000,000	\$1,200,000	\$800,000
3	\$3,000,000	\$1,800,000	\$1,200,000
4	\$4,500,000	\$2,700,000	\$1,800,000
5	\$7,000,000	\$4,200,000	\$2,800,000

# Contact : PSP Oil & Gaz Innovations

Pour toute question ou information supplémentaire, n'hésitez pas à nous contacter.

[contact@PspInnovations.com](mailto:contact@PspInnovations.com)

Téléphone : +213 XX XXX XXXX

Adresse : \\[Insérer l'adresse\\]



# Remerciements

Nous tenons à exprimer notre sincère gratitude pour votre temps et votre attention à l'étude de ce business plan pour **PSP Oil Gaz Innovations**. Votre soutien et vos commentaires sont précieux alors que nous nous engageons sur cette voie innovante dans le secteur pétrolier.

Nous sommes convaincus que, grâce à notre expérience et à notre vision, nous pouvons faire une différence significative dans l'industrie et contribuer au développement économique local. Dans l'attente d'une réponse favorable, nous restons à votre disposition pour toute question ou information complémentaire.

Merci encore pour votre considération.

